

Das in zweiter Generation geführte Aachener Familienunternehmen Allaoui Graphic Machinery ist ein global agierender und weltweit angesehener Lieferant und Dienstleister für gebrauchte grafische Maschinen.

Wir vertreiben Maschinen und Teile für Druckereien, Buchbindereien und Verpackungshersteller. Dazu gehören Maschinen von Heidelberg, KBA, Manroland, Müller Martini, Kolbus, Bobst, MBO und weitere führende Hersteller. Sei es ein Ersatzkompressor oder eine 10-Farben-Druckmaschine im Großformat – wir vertreiben und installieren für unsere Kunden eine breite Palette von Maschinen rund um die Welt. Unsere Kundschaft erstreckt sich über alle Kontinente der Erde auf über 50 Länder. Hinter unserem Erfolg steckt ein junges, dynamisches Team, welches mit modernster Technologie im Vertriebs- und Service-Bereich

neue Standards setzt. Wir arbeiten mit hohem Qualitätsbewusstsein an nachhaltigem Wachstum und setzen dabei sowohl auf die Stärke des Teams in seiner Diversität wie auch auf die Eigenverantwortung des einzelnen Mitarbeiters. Mit einem jährlichen Wachstum von über 20% kommen immer mehr neue Herausforderungen auf uns zu. Daher suchen wir zur Verstärkung und Bereicherung unseres Teams in diversen Feldern nach jungen Talenten und erfahrenen Experten.

Unser Firmensitz liegt in Aachen, dem Zentrum des deutschen Maschinenbaus und zugleich im Herzen Europas an der Grenze zu Belgien und den Niederlanden. Die Stadt ist Zentrum einer dynamischen grenzüberschreitenden Wissensregion und steht für eine Hochschulausbildung von Weltrang in Natur- und Ingenieurwissenschaften.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir einen

Vertriebsingenieur im Innen- und Außendienst [m/w]

Ihr Profil

- Entweder mehrjährige Erfahrung im Vertrieb graphischer Maschinen (neu oder gebraucht) oder abgeschlossene kaufmännisch-technische Ausbildung bzw. ein abgeschlossenes Studium im Bereich Maschinenbau, Elektrotechnik, Drucktechnik oder Wirtschaftsingenieurwesen
- Gutes technisches Verständnis für graphische Maschinen
- Souveränes und überzeugendes Auftreten gegenüber Kunden sowie fachlich fundiertes Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsvermögen
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift sowie eine weitere Fremdsprache auf verhandlungssicherem Niveau
- Bereitschaft zu wiederkehrenden Dienstreisen zu Kundenbesuchen und Messen weltweit
- IT- und Internet-Affinität sowie sicherer Umgang mit Word und Excel
- Eigenverantwortliche und ergebnisorientierte sowie gewissenhafte Arbeitsweise mit der kontinuierlichen Bereitschaft und Fähigkeit, Neues zu erlernen

Ihre Aufgaben

- Proaktive Betreuung unserer Kundschaft sowie Akquisition neuer Kunden mit Hauptverantwortlichkeit für bestimmte Regionen
- Kalkulation und Formulierung von Angeboten
- Führung von Verkaufsverhandlungen und Abschluss von Kaufverträgen
- Technische Planung von Verkaufsprojekten in Zusammenarbeit mit den Service-Mitarbeitern
- Mitumsetzung moderner Verkaufsmethoden
- Durchführung diverser Marktanalysen

Wir bieten

- eine Vollzeitbeschäftigung in einem innovativen global agierenden Familienunternehmen
- ein abwechslungsreiches innovatives Arbeitsumfeld mit steiler Lernkurve und viel Kundenkontakt
- attraktive Vergütung und Aufstiegsmöglichkeiten

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung an career@allaoui.de.