

Sehen Sie einen Seitenwechsel als Chance und Herausforderung?

Zur Erweiterung unseres bestehenden Vertriebsteams suchen wir kurzfristig einen

Sales Manager (m/w/d)

im Außendienst für den Bereich Mittel-/Süddeutschland, Österreich, Schweiz.



Kabel Premium Pulp & Paper GmbH zählt mit einer Jahreskapazität von derzeit 485.000 Tonnen Papier und rund 580 Mitarbeitern zu den großen Standorten der Papierindustrie in Deutschland. Das Werk fertigt gestrichene Druckpapiere, die vor allem bei der Herstellung von Publikums- und Fachzeitschriften, Versandhauskatalogen, Zeitungsbeilagen und anderen Werbeträgersachen, aber auch bei Schulbüchern, Prospekten, Bildbänden, Wandkalendern und Geschäftsberichten eingesetzt werden.

Wir suchen einen Kollegen, der sich in der Druck- und Papierindustrie zuhause fühlt und mit seinem Wissen zu den Themen Druck und Druckträger unsere Kunden gezielt beraten und unterstützen kann. Aktive Vertriebs- erfahrung innerhalb der Druck- und Verlagsbranche setzen wir voraus.

Ihre Aufgaben:

- Betreuung und Weiterentwicklung des bestehenden Kundenstammes
- Gezielte und aktive Neukundengewinnung
- Eigenverantwortliche Realisierung der definierten Vertriebsziele in Ihrem Verkaufsgebiet
- Umsetzung der zentral vereinbarten Maßnahmen zur Sicherung und Steigerung des Wachstums, der Umsätze und Marktanteile in Ihrem Gebiet
- Platzierung neuer Produkte im Markt
- Unterstützung und kooperative Zusammenarbeit mit dem Verkaufsinendienst
- Transparentes Reporting zu den wichtigsten Ereignissen im Verkaufsgebiet (Marktsituation, Auftragsbestand, Preisentwicklung, Kundensituation- und -verhalten), aktive Markt- und Wettbewerbsbeobachtung

Ihr Profil:

- Kommunikationsstarke Vertriebspersönlichkeit mit hoher Eigenmotivation
- Verhandlungsgeschick und Kundenorientierung
- Selbständige Arbeitsweise, hohes Maß an Selbstorganisation
- Mehrjährige Verkaufserfahrung im Außendienst für die Druck- oder Papierindustrie
- Reisebereitschaft innerhalb des Vertriebsgebiets und zu unserem Werk
- verhandlungssichere Deutschkenntnisse sowie gute Englisch-Kenntnisse setzen wir voraus - weitere Sprachkenntnisse sind von Vorteil
- Sicherer Umgang mit MS Office; SAP-Kenntnisse sind wünschenswert
- Wohnort im genannten Vertriebsgebiet

Wenn Sie „Hands-on-Mentalität“ nicht nur als Worthülse, sondern als Selbstverständlichkeit verstehen, dann sind Sie die Person, die wir suchen.

Wenn Sie diese verantwortungsvolle, abwechslungsreiche Position in einem innovativen und erfolgreichen Unternehmen interessiert und Sie Lust haben, die Zukunft unseres Unternehmens aktiv mit zu gestalten, senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres möglichen Eintrittstermins bitte per Email an Herrn Michael Maiworm (bewerbung@kabelpaper.de). Ihre Bewerbung wird absolut vertraulich behandelt.