

WEISS MACHT KARRIERE

Sales-Manager Kartonverpackungen (m/w/d)

AUFGABENBEREICH:

- Aufbau und systematische Weiterentwicklung von Neukunden
- Aktiver Verkauf – vom Erkennen des Verpackungsbedarfs bis hin zur optimierten, individuellen Verpackungslösung
- Langfristiger Ausbau der Vertriebsgebiete
- Erkennen von Entwicklungspotentialen unserer Kunden
- Erarbeitung von Kundenbindungsstrategien
- Entwicklung von neuen Marketingkonzepten

SIE BRINGEN MIT:

- Berufserfahrung in der Kundenbetreuung und B2B-Geschäft
- gute Kenntnisse in der Kartonverpackung
- Ausgeprägtes Verhandlungsgeschick und Fähigkeit mit unterschiedlichen Ansprechpartnern zu kommunizieren
- Sie beherrschen die deutsche und englische Sprache in Wort und Schrift
- Selbstständiges, ziel- und ergebnisorientiertes Arbeiten
- Kenntnisse im Bereich Projektmanagement sind von Vorteil
- Flexibilität und Einsatzbereitschaft

WIR BIETEN IHNEN

- Eigenverantwortliches und abwechslungsreiches Aufgabengebiet
- Eine zukunftsorientierte Aufgabe in einem wachsenden Unternehmen
- Wir sind im Umgang miteinander offen, ehrlich, direkt, freundlich und unkompliziert
- Attraktive Zusatzleistungen (JobRad, E-Ladestationen, betriebliche Altersvorsorge, u.v.m.)

Sie suchen die große Herausforderung und sind bereit für unser neues Werk in Simmerath-Rollesbroich Kunden im Bereich Kartonverpackungen zu gewinnen. Dazu planen und entwickeln Sie die passende Kundenbindungsstrategie, setzen diese mit einem dynamischen Team um und übernehmen die Umsatz- und Ergebnisverantwortung für diesen Bereich.

Bitte richten Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung inkl. frühestmöglichem Einstellungstermin an:

WEISS
PACKAGING

Weiss-Packaging GmbH & Co. KG
Personalwesen
Völlesbruchstraße 25
52152 Simmerath
☎ +49 2472 982-413
✉ karriere@weisspackaging.de